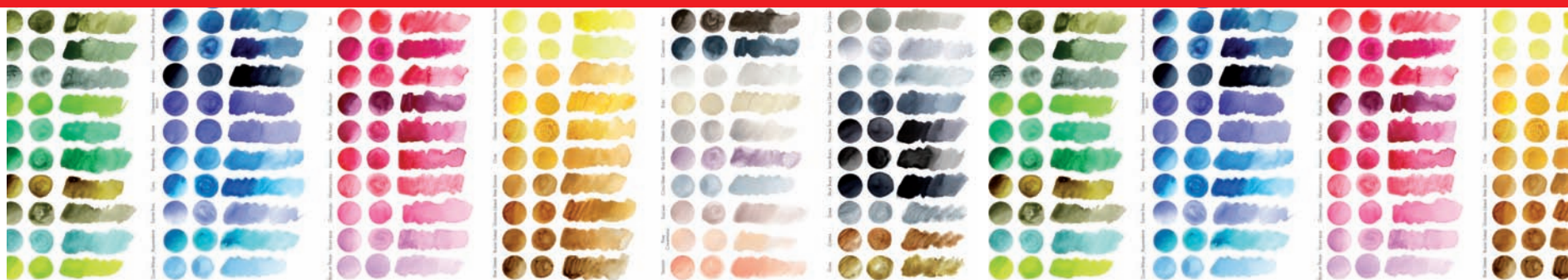


INCONTRARSI PER CRESCERE

VERINLEGNO

2<sup>a</sup> edizione



[www.verinlegno.it](http://www.verinlegno.it)

# invito

7 febbraio 2013



Montecatini Terme  
Grand Hotel Croce di Malta Wellness & Golf

CRESCERE INSIEME

# INCONTRARSI PER CRESCERE

2<sup>a</sup> edizione

VERINLEGNO

Verinlegno, visti i risultati positivi dello scorso anno, intende proseguire il progetto formativo intrapreso nel 2012 ed apre le proprie porte per trasmettere alla rete di vendita il know how e la passione.

Nel 2012, anno così difficile dal punto di vista finanziario, Verinlegno ha scelto di investire in strutture per potenziare il servizio al cliente: un nuovo laboratorio-prove, una zona applicativa completamente ristrutturata, nuovi macchinari per approntare gli UV acqua, ristrutturazione delle linee produttive.

Pur continuando a prevedere sessioni di laboratorio suddivise in gruppi di lavoro, ritornerà l'analisi commerciale ed amministrativa comune a tutti. L'obiettivo è creare uno spirito di squadra ed una coesione volta a favorire l'interscambio di informazioni e sensazioni.

L'incontro si svolgerà in due mezza giornate: le sessioni tecniche giovedì 7 febbraio nei nostri laboratori, la parte commerciale/amministrativa venerdì 8 febbraio presso il Grand Hotel Croce di Malta Wellness & Golf di Montecatini Terme.

## 07 - 02 - 2013 PROGRAMMA

ore 9 - 12 1° GRUPPO  
Sessione 1 - Sessione 2 - Sessione 3

ore 14,30 - 17,30 2° GRUPPO  
Sessione 1 - Sessione 2 - Sessione 3

SESSIONE 1 Applicazione dimostrativa nuovi prodotti  
SESSIONE 2 Proprietà dei prodotti vernicianti e analisi e interpretazione dei loro difetti  
SESSIONE 3 Panoramica formulativa ed applicativa sui coloranti - ampliamenti, modifiche e semplificazioni per lavorare con il nostro sistema colorimetrico

Durante le sessioni di lavoro sarà possibile per la parte commerciale e amministrativa fissare appuntamenti individuali con agenti e rete di vendita. Questi incontri dovranno svilupparsi ovviamente al di fuori della sessione di lavoro del giovedì o il venerdì pomeriggio.

ore 20,00 CENA DI GALA CON TUTTA LA RETE VENDITA

## 08 - 02 - 2013 PROGRAMMA

ore 9.00 Registrazione partecipanti presso il Grand Hotel Croce di Malta Wellness & Golf

ore 9.15 Analisi commerciale (Fiaschi, Cecchini)

ANALISI DEL VENDUTO 2012 - SALES ANALISYS YEAR 2013  
STRATEGIE DI VENDITA 2012 - SALES STRATEGIES YEAR 2013  
Premiazioni

ore 10.30 Aspetti finanziari (Lelli)

ore 11.00 Coffee Break

ore 11.15 Aspetti amministrativi (Bartoli, Lelli)

ore 12.00 I prodotti vernicianti, presente e futuro prossimo (Melchionda, Zandò Silvio)  
Consegna delle schede di aggiornamento raccoglitori, visione filmati tecnici

ore 12.45 Uno strumento in più per la rete di vendita (novità sul web)

ore 13.00 Chiusura dei lavori e pranzo

PIÙ  
VALORE  
PIÙ  
IMPULSO  
ALLA RETE  
VENDITA



2013  
CRESCERE INSIEME

Incontri formativi con la rete vendita  
SECONDA EDIZIONE

Montecatini Terme  
Grand Hotel Croce di Malta Wellness & Golf  
Viale IV Novembre, 18 - info@crocedimalta.com

VERINLEGNO S.p.A.  
via Galvani, 7 - 51010 Massa e Cozzile (PT)  
Tel. 0572 92711 - info@verinlegno.it